

Россия изобретательная, где ты?

С.С. Ананьев (Москва)

Патентование изобретений за рубежом является одним из основополагающих факторов формирования правовой инфраструктуры экспорта высокотехнологичной продукции. Во всем мире этому направлению работ в сфере правовой охраны интеллектуальной собственности уделяется большое внимание, так как патентная экспансия всегда предвещает экспорт продукции на соответствующие внешние рынки. Она создает необходимые правовые условия для последующего проникновения и закрепления экспортируемых товаров на рынке. Средством зарубежного патентования решается комплекс задач, встающих перед любым участником мирового рынка, — это прежде всего правовая охрана экспорта в целом и объектов комплектных поставок в частности (надежная правовая охрана позволяет обеспечить значительное снижение конкурентных рисков). Но немаловажное значение имеет и блокирование деятельности конкурентных структур на рынке соответствующей страны и, как следствие, расширение доли присутствия на нем посредством продажи лицензий.

В то же время зарубежное патентование является долгосрочным инвестиционным вложением. Поэтому нельзя обеспечить надежную правовую охрану без системного, последовательного подхода. Так, для надежной правовой охраны одной технологии средней сложности требуется получение в среднем до десяти патентов, то есть — применение так называемой блочной системы охраны. Помимо этого необходимо учитывать сроки получения патентов в других странах и длительность международных контрактов. Немаловажным моментом в зарубежном патентовании является финансовая сторона вопроса,

поскольку на получение одного патента за рубежом обычно тратится от пяти до семи тысяч долларов. Соответственно, надежная правовая охрана одной разработки (технологии) может обойтись заявителю в несколько десятков, а то и сотен тысяч долларов.

Во всех высокоразвитых странах на зарубежное патентование выделяются целевые средства из государственного бюджета. Именно благодаря этим средствам японские производители могут позволить себе конкурировать с американскими на рынке США, например, в таких высокодоходных областях, как микроэлектроника и автомобилестроение. Кстати, в советские времена на эти нужды ежегодно выделялось около 2,5 млн инвалютных рублей, что по внутреннему курсу равнялось примерно 4 млн долларов США. И хотя имела место сложная разрешительная процедура, но тем не менее работа велась весьма активно (разумеется, по меркам тех лет). Благодаря ей в 80-е годы советские заявители ежегодно получали за рубежом около 2 тыс. патентов и поддерживали в силе почти 20 тыс. патентов. К сожалению, в федеральном бюджете современной России такой строки нет. Что же произошло в последние годы в тех странах, где зарубежное патентование поддерживается государством?

В первую очередь обращает на себя внимание все возрастающая патентная экспансия ведущих стран мира на рынок КНР (см. табл. 1 и 2), что в целом совпадает с тенденциями роста объема инвестиций этих стран в экономику Китая. По праву лидируют здесь Япония и США — объем заявок, подаваемых заявителями из этих стран в китайское патентное ведомство, за последние пять лет увеличился в 3,9 и 2,3 раза соответственно. Далее следуют Германия и Великобритания. На этом фоне патентная активность России в КНР представляется явно не соответствующей реально существующему объему экономических и научно-технических связей оте-

Ананьев Сергей Сергеевич, ведущий эксперт Международного института промышленной собственности.

Общее количество поданных заявок на изобретения в Китае

год/страна	US	JP	DE	GB	RU
1999	6936	7805	2353	665	30
2000	8418	9888	2787	802	42
2001	8994	13736	3454	913	43
2002	10012	18275	4015	1025	56
2003	12221	24241	4522	1314	57
2004	16187	30444	5917	1401	65

Таблица 2

Общее количество выданных патентов на изобретения в Китае

год/страна	US	JP	DE	GB	RU
1999	1905	3012	674	285	10
2000	2330	3954	871	304	15
2001	3116	5577	1494	370	19
2002	4259	7817	1767	465	21
2003	6835	12674	2977	808	29
2004	7824	16356	3379	787	35

чественных предприятий (организаций) с китайскими.

С выдачей охранных документов в КНР ситуация примерно такая же, как и с заявками: лидирует Япония, за ней США, далее страны ЕС. Счет патентов, полученных российскими заявителями, идет на десятки.

Рынок США всегда привлекателен для инвесторов как самый капиталоемкий и один из самых стабильных рынков мира. Наибольшее количество заявок в США подают заявители из Японии — их доля ежегодно составляет в среднем 1/6 от общего числа заявителей. За период с 2000 по 2004 г. число заявок из Китая выросло почти в 3 раза. При этом заявители из Гонконга ежегодно подают примерно столько же заявок, сколько и из КНР (в 2000 г. — 837, в 2001 г. — 1008, в 2002 — 1109, в 2003 — 1159, в 2004 — 1120). Российские заявители обращаются в патентное ведомство США в 20 раз реже, чем английские; в 60 раз реже, чем немецкие, и в 235 раз реже, чем их японские коллеги! (См. табл.3, 4.)

Несмотря на жесткую протекционистскую политику Японии по отношению к зарубежным заявителям, активность американских заявителей в Японии стабильна — число их заявок составляет 1/2 от общего количества иностранных заявок. Также здесь стабилен поток заявок из ведущих стран ЕС. Количество заявок из России, подаваемых в японское патентное ведомство, ничтожно мало и сопоставимо разве что с числом заявок, ежегодно поступающих из Лихтенштейна (в 2003 году — 79). Причем процент выдачи по заявкам из европейского княжества гораздо выше (в 2003 году было выдано 35 патентов) (См. табл. 5, 6.)

Процент выдачи по иностранным заявкам в Японии крайне низок, однако заявители зачастую и не преследуют цель получения патента — им достаточно публикации заявки, которая обозначает дату приоритета (см. табл. 6).

Россия с ее нестабильной экономикой, что бы ни говорили наши государственные и политические деятели об увеличении иностран-

Общее количество поданных заявок на изобретения в США

год/страна	CH	JP	DE	GB	RU
2000	437	54365	17858	7613	384
2001	694	62676	19776	8464	417
2002	966	61259	21657	9238	403
2003	1230	61177	19646	8215	345
2004	1132	46267	11904	5013	195

Таблица 4

Общее количество выданных патентов на изобретения в США

год/страна	CH	JP	DE	GB	RU
2000	143	34563	10978	4241	192
2001	239	34875	12128	4425	242
2002	347	34954	11529	4076	198
2003	442	37862	12361	4110	208
2004	551	37734	11623	4044	187

Таблица 5

Общее количество поданных заявок на изобретения в Японии

год/страна	US	GB	DE	CH	RU
2000	22665	2016	5379	117	67
2001	23386	2186	5437	143	73
2002	22714	2015	4707	151	50
2003	21682	2084	4047	204	53

Таблица 6

Общее количество выданных патентов на изобретения в Японии

год/страна	US	GB	DE	CH	RU
2000	6007	449	2112	20	4
2001	6020	479	1963	15	6
2002	5588	434	1949	15	9
2003	5476	390	1968	23	7

Общее количество поданных заявок на изобретения в России

год/страна	US	JP	DE	GB
2000	1298	320	871	231
2001	1146	357	949	176
2002	1251	321	945	188
2003	1321	321	868	207

Таблица 8

Общее количество выданных патентов на изобретения в России

год/страна	US	JP	DE	GB
2000	1298	320	871	231
2001	1146	357	949	176
2002	1251	321	945	188
2003	1321	321	868	207

ных инвестиций в российскую экономику, не очень привлекает американских заявителей — за четыре года объем заявок, подаваемых в Роспатент американскими заявителями, не претерпел значительных изменений и составляет в среднем 1250 ед. в год. То же самое можно сказать и об остальных развитых странах. Статистика (см. табл. 7, 8.) четко указывает на то, что наша страна не привлекательна для иностранных инвесторов (соседний Китай гораздо более стабилен и не так коррумпирован).

Выводы из представленных статистических данных весьма печальны — на данный момент доля России на мировых рынках высокотехнологичной продукции ничтожна. Счет российских заявок за рубежом идет на единицы, десятки, в лучшем случае на сотни штук. В Германии, которая вроде как числится нашим стратегическим партнером, по итогам последних пяти лет Россия ни разу не была даже упомянута в ежегодном отчете немецкого патентного ведомства как ино-

странный заявитель. Россия проходит по статье «Others» (прочие), т. е. страны, не относящиеся к высокотехнологичным. Причем нынешнее положение, похоже, вполне устраивает и мировое сообщество, и российские власти — мы «сидим» на нефтяной игле и никому не мешаем. А когда наше руководство начинает «ломать», то оно в очередной раз сочиняет красивый лозунг про «ориентацию экономики на науку и высокие технологии», которые «способны вернуть России былое величие». Этим лозунгом наша власть машет вплоть до очередного повышения цен на нефть. Пока вроде бы успешно...

Сложившуюся ситуацию еще можно исправить, но только в том случае, если будет организована не виртуальная, а реальная работа по этому самому «переориентированию». Если государство реально включится в этот процесс. Пока же остается довольствоваться тем, что есть. И слушать новые громкие лозунги власть имущих.